

ESQUEMA DE DESARROLLO DEL PLAN DE NEGOCIO

RIGOR DE LOS CONTENIDOS * REDACTADO PARA FÁCIL COMPRENSIÓN * POTENTE PARTE FINANCIERA * ESTÉTICA CUIDADA * ELEMENTOS AUDIOVISUALES

The image displays a comprehensive business plan for 'KONA CONCEPT S.L.U.', organized into three rows of slides. The first row includes a cover slide with the company logo, a table of contents, a detailed executive summary, a market analysis, a description of the business model, a list of products, a legal structure diagram, a SWOT analysis, and a bar chart showing sales projections. The second row contains a detailed description of the company's mission and vision, a financial overview with key metrics, a breakdown of the product line, a market segmentation analysis, a description of the target audience, a list of competitors, a detailed financial forecast, a marketing strategy, and a summary of the business plan. The third row features a detailed financial forecast with multiple tables, a pie chart showing the distribution of funds, a flowchart of the business process, a detailed financial forecast with a line graph, a summary of the business plan, and a final slide with contact information and a disclaimer.

CONTENIDOS DEL PLAN DE NEGOCIO AMPLIADO

(aproximados, pueden variar en función de las características del proyecto)

PRESENTACIÓN DEL PROYECTO

Promotor del negocio

Idea de negocio

Motivaciones del promotor para iniciar el proyecto

Productos y servicios

Tendencias del mercado

Competidores

Segmentación del cliente

Ventajas competitivas

Análisis DAFO

Financiación necesaria para el proyecto

Promoción y publicidad

PLAN ECONÓMICO - FINANCIERO

Plan de inversiones en activos fijos

Necesidades de capital circulante

Plan de financiación

Financiación bancaria necesaria

Recursos propios del promotor

Inversión vs Financiación

Estimación del nivel de ventas

Estimación de los costes del negocio

Estimaciones de beneficios

Balances de situación previstos

Simulación de resultados ante variaciones de ventas

Resumen económico-financiero

CAPACIDAD DEL NEGOCIO PARA DEVOLVER EL PRÉSTAMO